

L'unica esposizione commerciale nazionale del Regno Unito per il settore dei prodotti promozionali

TRADE ONLY SHOW

COVENTRY, UK
JANUARY 25th - 26th 2012
www.tradeonlyshows.com

“ Questa esposizione di prodotti promozionali è stata la migliore a cui abbia mai partecipato la mia azienda durante i miei 21 anni di attività. La quantità, ma soprattutto la qualità dei visitatori al nostro stand è stata la migliore di sempre. ”

Glenn Hyams, BTC activewear.

Cos'è Trade Only?

Trade Only è il fornitore leader di servizi tecnologici e di marketing per il settore dei prodotti promozionali. Il nostro obiettivo è di espandere il valore del mercato e aumentare la redditività dei nostri fornitori e distributori. Per ulteriori informazioni sui nostri strumenti di marketing, visitate il sito www.tradeonly.co.uk/supplier-services

Perché questa esposizione è unica?

Organizzata proprio all'inizio dell'anno, l'esposizione nazionale Trade Only è **l'unica che si occupa di prodotti promozionali nel Regno Unito** e si tiene tra il 25 e il 26 gennaio 2012. Al suo sesto anno di attività, quest'esposizione attira migliaia di rivenditori di indumenti e articoli commerciali per aziende ed è l'evento principale del settore.

Chi visita l'esposizione?

L'esposizione è aperta esclusivamente ai distributori di prodotti promozionali e indumenti aziendali. I fornitori devono esporre per partecipare. **Nel 2011, in due giorni hanno visitato la fiera più di 2.800 distributori, un aumento del 20% rispetto al 2010.** I visitatori hanno usufruito di una fantastica offerta di ben 275 espositori, relatori di livello mondiale, connessione Wi-Fi gratuita e persino un pranzo offerto, oltre alla cena di premiazione organizzata da BPMA. L'entrata e il parcheggio a tutti i nostri eventi sono gratuiti e concediamo incentivi per le sistemazioni dei visitatori ed il trasporto aereo, ferroviario in autobus.

Chi dovrebbe partecipare come espositore?

L'esposizione nazionale Trade Only è stata ideata per far ottenere clienti a **produttori, fornitori o decoratori di prodotti promozionali, tessuti e segnaletica.** Non esiste un'occasione migliore per promuovere nuovi prodotti e servizi e distribuire i propri cataloghi tra migliaia di clienti potenziali ed esistenti. La filosofia dell'esposizione è che il cliente è sovrano ed il nostro personale ausiliario, caratterizzato dalle giacche gialle, è rinomato per questo. L'evento ha ospitato visitatori da 42 Paesi di tutto il mondo. L'intero evento è sempre supportato dalla nostra ampia e solida campagna di marketing.

Dove si trova?

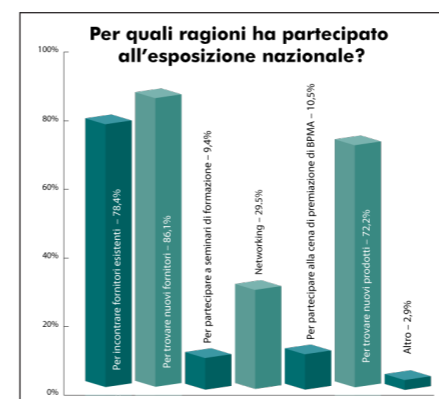
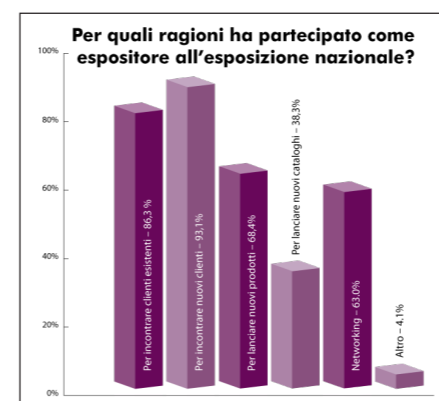
La Ricoh Arena di Coventry si trova al centro della rete stradale britannica e a due ore di macchina dal 75% del territorio inglese. L'aeroporto internazionale di Birmingham è poco distante. **Per la prima volta, l'esposizione del 2012 si terrà all'interno delle fantastiche sale per esposizioni Jaguar e IbeX, con un aumento del 30% in spazio calpestabile rispetto lo scorso anno.**

La cena di premiazione annuale di BPMA

La cena di premiazione annuale di BPMA in occasione dell'esposizione nazionale di Trade Only viene organizzata nella serata centrale dell'evento e offre eccellenti opportunità di networking, oltre a cibo e intrattenimento di prima qualità. Sono disponibili biglietti singoli e tavoli per 10 o 12 persone per la serata più prestigiosa del settore, a cui l'anno scorso hanno partecipato più di 700 persone.



Analisi dell'esposizione nazionale Trade Only del 2011



IBEX
EXHIBITION HALLS

THE
TRADE
ONLY
NATIONAL
SHOW
COVENTRY, UK
JANUARY 25th - 26th 2012
www.tradeonlyshows.com

La vostra opinione...

Fornitori

Quest'anno è stato particolarmente buono in termini di qualità dei visitatori, con persone serie ed intenzionate a stringere accordi con idee precise in mente.

Graham Winter, PF Concept

TONS si è affermata come l'esposizione commerciale principale per il Regno Unito.

È ben organizzata, in una buona posizione e soprattutto richiamo i visitatori che desideriamo. Un evento eccezionale.

Richard Wood, High Profile Plastic Products

Esposizione eccezionale, sede eccezionale, visitatori eccezionali e serata di premiazione eccezionale. Ben fatto Trade Only - ancora una volta avete reso orgoglioso il settore.

Roddy Rutland, Headwear UK

Distributori

Per me l'esposizione è stata semplicemente fantastica. Ho imparato e visto tanto e ho incontrato tutti i miei fornitori nella stessa occasione.

John Elliott, Creative Street

Chiunque faccia parte del settore dei prodotti pubblicitari dovrebbe partecipare. L'esposizione migliora di anno in anno.

Beryl Thompson, Completely Corporate

Un evento fantastico, bene organizzato, un must per distributori e fornitori.

Julie Mole, Blue Mole

Tariffe per l'esposizione

Prezzo per metro quadrato		2sqm - 12sqm	13sqm - 29sqm	30sqm +
Stand - Membri	Prenotato prima del 01/09/11	£225.00	£215.00	£200.00
	Tariffa standard	£235.00	£225.00	£210.00
Stand - Non membri	Prenotato prima del 01/09/11	£330.00	£320.00	£305.00
	Tariffa standard	£335.00	£325.00	£310.00

Per usufruire di questa tariffa il contratto di esposizione deve essere firmato e riconsegnato entro la scadenza dell'offerta indicata in tabella. Per la tariffa dello spazio/costruzione libera detrarre £ 5 per ciascun metro quadrato. Le tariffe per i membri sono valide esclusivamente per i membri di PSI, BPMA e Trade Only. La quota d'iscrizione di Trade Only è di £ 145 all'anno, oltre ad una quota unica di adesione di £ 50. Per ulteriori dettagli visitate il sito www.tradeonly.co.uk/membership

Contattateci
adesso per
discutere le
vostre esigenze:

Nigel Bailey, Direttore dell'evento

M: +44 (0)7912 599 002
nigel.bailey@tradeonly.co.uk

**Gail Kilcoyne,
Responsabile dell'esposizione**

T: +44 (0)844 880 2751
F: +44 (0)870 145 3861
gail.kilcoyne@tradeonly.co.uk

Trade Only Ltd.
Unit 4 Rhodes Business Park,
Silburn Way, Middleton,
Manchester, M24 4NE. UK.



Ricoh Arena, Coventry, UK.
Apertura esibizione January 25th - 26th 2012
Allestimento 23rd - 24th January

Guarda il video dell'esposizione: www.tradeonly.co.uk/shows/tons/2012

www.tradeonlyshows.com

